



Ekstern sælger med hydraulikkendskab til hurtigtvoksende handelsvirksomhed

"Hvis du har erfaring med hydraulik og gode salgsevner, så er det her muligheden for at sælge vores hydrauliske kvalitetsprodukter og skabe en solid salgskarriere i en gazellevirksomhed med dygtige kolleger og særdeles gode vilkår," fortæller din nye kollega og indkøbschef Mads Svendsen.

En alsidig hverdag med kunder, salg og hydraulik i centrum

Som salgskonsulent får du ansvar for at sælge vores unikke løsninger til en lang række af både små og store virksomheder i hele Danmark. Mere konkret indebærer det, at du:

- står for vedligeholdende besøg samt mersalg til eksisterende kunder
- opsøger nye kunder og opbygger tætte kunderelationer og spotter nye markedsmuligheder
- udvikler løsninger i tæt samarbejde med kunder og leverandører
- udarbejder tilbud og håndterer ordrer samt følger op på opgaver
- samarbejder med vores tekniske afdeling omkring udvidelse af produktporteføljen.

Vi tilbyder fri telefon, firmabil og en god fast løn efter kvalifikationer samt mulighed for provisions- og eller bonusordning efter nærmere aftale.

Markedets stærkeste salgs- og hydraulikteam

"Det er forholdsvis simple men kundespecifikke hydraulikløsninger, hvor det er vigtigt, at du afdækker og forstår kundernes specifikke behov. Og så bliver du en del af et af markedets stærkeste salgs- og hydraulikteams og får en masse gode kolleger, der har været her i mange år, fordi vi har det rigtig godt," fortæller Mads. Mød dine nye kolleger [her](#).

Er du den rette?

- Det er et krav, at du har erfaring med hydrauliske komponenter og løsninger, og vi ser helst, at du har erfaring fra en tilsvarende salgssrolle, så du ved, hvad det indebærer at skabe relationer og sælge.
- Du behersker IT på et vist niveau, og du taler og skriver dansk, ligesom du kan begå dig på engelsk, da du er i kontakt med vores leverandører i Italien.
- Du er den modne, empatiske og tillidsvækkende sælger, som ikke sælger for enhver pris, men finder den bedste løsning for kunden.

Interesseret?

Jobindex er rekrutteringspartner på denne stilling. Har du spørgsmål til jobbet, kan du kontakte rekrutteringskonsulent hos Jobindex Jeppe Secher på 88 34 21 06.

Send din ansøgning og dit CV allerede i dag og senest den **20. november** via nedenstående link. Tiltrædelse er snarest muligt, men vi venter naturligvis på den rigtige kandidat.

[JO Hydraulics A/S](#)

Vi er et familiedrevet firma med 8 ansatte. Firmaet blev stiftet i 2010. Vi leverer hydrauliske kvalitetsprodukter fra vores producenter i Italien og resten af Europa til især danske kunder inden for lastvogns- og vindmølleindustrien. Vi oplever stor succes og har fået Gazelleprisen igen i 2017.

Besøg os på www.johydraulics.dk